

Để có thể tìm kiếm đúng đối tượng phù hợp với sản phẩm, dịch vụ của mình, các bạn cần chuẩn bị cho mình những từ khóa đánh vào tâm lý của họ. Những từ khóa này thường là những từ gây chú ý tạo nên tâm lý của mua hàng của họ, chính vì thế các bạn cần nắm chắc cho mình 72 từ khóa thôi miên khách hàng khi mua hàng dưới đây nhé.

72 TỪ KHÓA THÔI MIÊN

KHIẾN KHÁCH HÀNG MUA HÀNG NGAY LẬP TỨC

Miễn phí	Tập trung	Đáng chú ý	Bí ẩn
Giảm giá	Mong muốn	Ấm ảnh	Bí mật
Mới	Thực sự thấp nhất	Độc nhất	Sợ hãi
Chuyên nghiệp	Thú vị	Nhanh chóng	Bất thường
Đảm bảo	Thử thách	Hoàn thiện	Quý hiếm
Đặc biệt	Lifetime Trọn đời	Cơ hội cuối cùng	Quyền rũ
Đã thử nghiệm	Lời khuyên	Lo sợ	Nổi bật
Ngay lập tức	Sự thật về	Đắt giá	Vô song
Đơn giản nhất	Lôi cuốn	Đáng tin cậy	Hào hứng
Mạnh mẽ	Dễ dàng	Thần kỳ	Đột phá
To lớn	Đầy rẫy	Kỳ dị	Cảnh báo
Nổi tiếng	Tuyệt đẹp	Vận may	Sốc
Độc nhất	Ngạc nhiên	Chứng minh	Số lượng có hạn
Làm thế nào	Tiết lộ	Phần thưởng	Hé lộ
Không giới hạn	Hãy tưởng tượng	Cuộc cách mạng	May mắn
Cần bản	Quan trọng	Kỳ diệu	Xin giới thiệu
Đột nhiên	Khẩn cấp	Hữu ích	Món quà lớn
Tốt hơn	Nhạy cảm	Sống sót	Mở khóa

Khi bán hàng online các bạn cần dùng thêm các Hastash khi tham gia mạng xã hội nhé: [Hướng dẫn chi tiết cách sử dụng #HASHTAG trên mạng xã hội](#)